

10 AUTOMAÇÕES

que Toda Barbearia Precisa para Crescer

O Guia Definitivo para Lotar a Agenda
da Sua Barbearia Usando Automação



O Novo Desafio das Barbearias

Hoje, administrar uma barbearia vai muito além de saber fazer um bom corte.

O mercado está mais competitivo, os clientes estão mais exigentes e o tempo dos barbeiros mais escasso.

Automatizar processos é a solução para oferecer um atendimento excepcional, manter a agenda cheia e ainda ter mais tempo livre.

Neste eBook, você vai descobrir como implementar automações práticas que aumentam seus lucros e organizam seu negócio de forma simples.

Aproveite cada dica para aplicar no seu negócio e acelerar o crescimento da sua barbearia.

Por que a Automação é Essencial?

Automatizar é deixar o sistema trabalhar para você enquanto você se dedica ao que faz de melhor: atender seus clientes.

Benefícios da automação:

- Delegar tarefas operacionais.
- Manter sua agenda sempre cheia.
- Reduzir faltas e cancelamentos.
- Fidelizar clientes.
- Aumentar seu ticket médio.
- Organizar seu financeiro.
- Recuperar clientes inativos.
- Ganhar tempo em sua rotina.
- Transformar clientes satisfeitos em promotores.
- Ter mais previsibilidade de agenda.
- Valorizar cada informação do seu negócio.
- Tomar decisões com base em dados.

As 10 Automações

Essenciais para
sua Barbearia

1. Link de Agendamento Online

Permita que seus clientes agendem seus horários diretamente do celular, sem precisar de ligação ou conversar com um atendente.

Agenda atualizada em tempo real e disponível 24h.

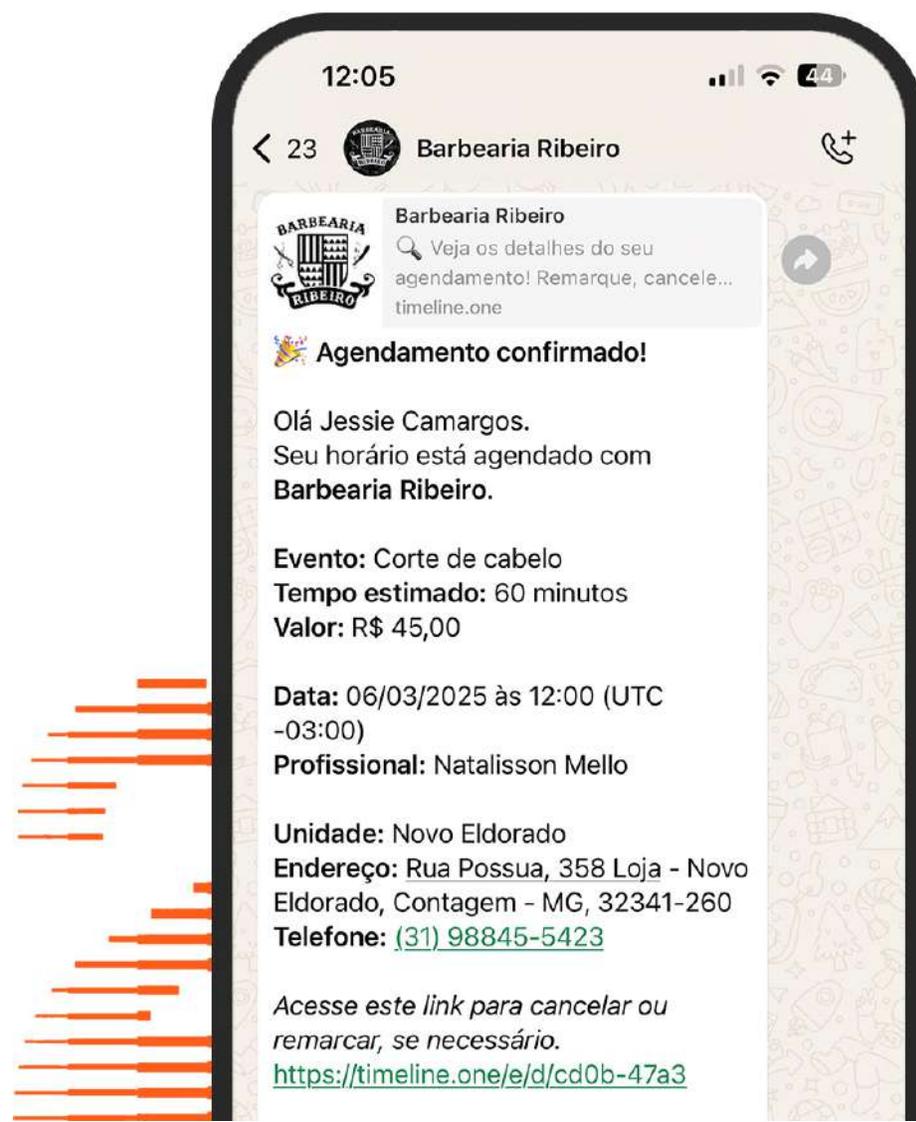


*Exemplo de mensagem real

2. Mensagem de Confirmação Após o Agendamento

Assim que o cliente marca um horário, ele recebe automaticamente uma confirmação, trazendo segurança e profissionalismo.

Mais transparência com seus clientes.



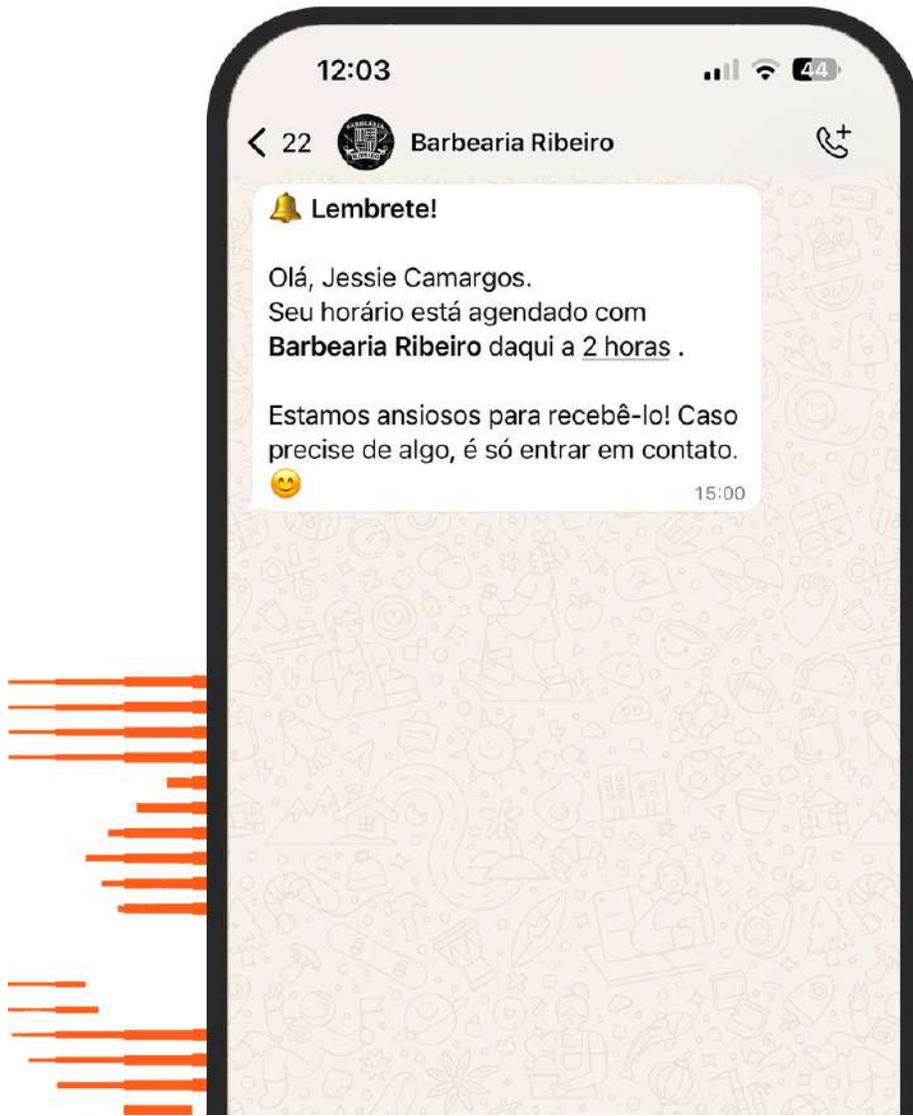
*Exemplo de mensagem real

3. Mensagem de Duplo Lembrete (24h e 2h antes)

Envie dois lembretes automáticos:

- 24 horas antes do atendimento.
- 2 horas antes do atendimento.

Redução significativa de faltas e atrasos.



*Exemplo de mensagem real

4. Mensagem de Agradecimento e Pesquisa

Após o atendimento, o cliente recebe:

- Uma mensagem de agradecimento.
- Um convite para avaliar o serviço.

Coleta de feedbacks e estímulo a indicações.

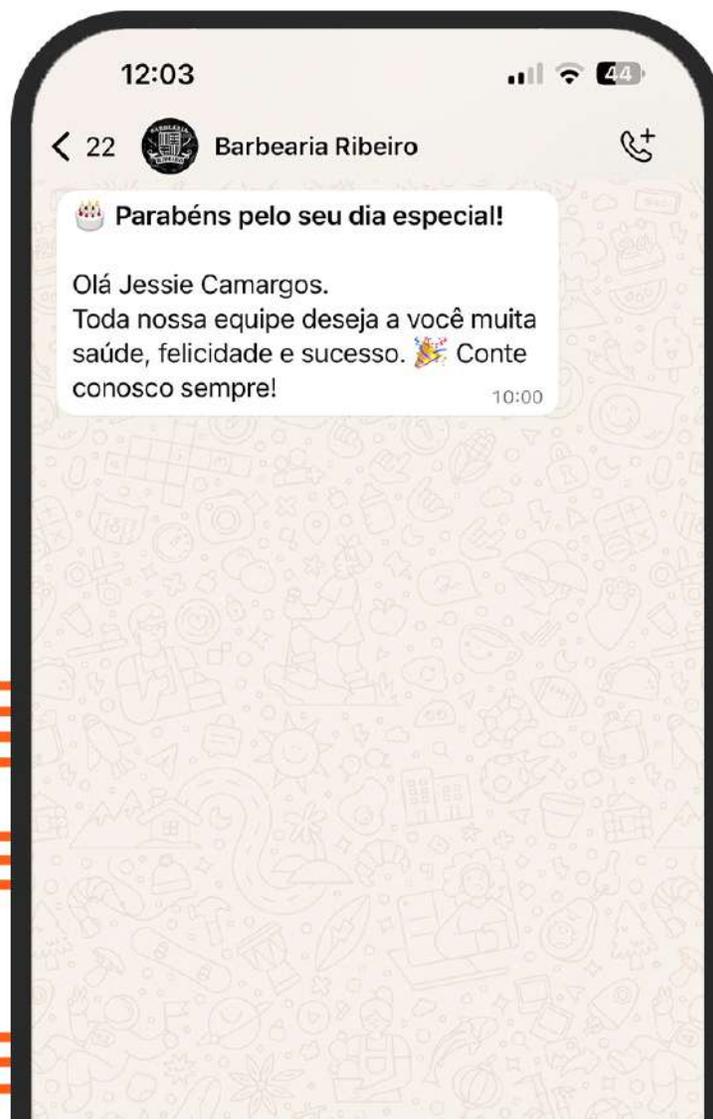


*Exemplo de mensagem real

5. Mensagem de Aniversário

Envie mensagens automáticas no aniversário do cliente, com ofertas exclusivas ou brindes.

Fortaleça o relacionamento e incentive novas visitas.

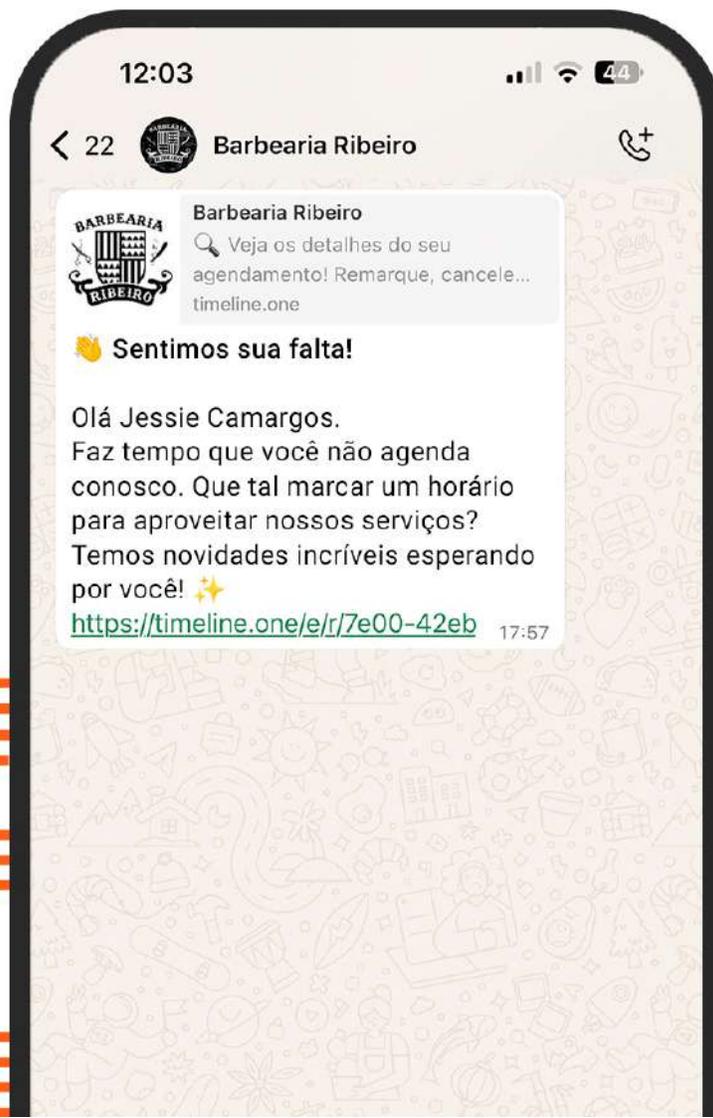


*Exemplo de mensagem real

6. Mensagem para Resgatar Clientes Sumidos

Clientes que ficaram inativos recebem lembretes personalizados para retornarem à sua barbearia.

Traga seus clientes de volta de forma automática.

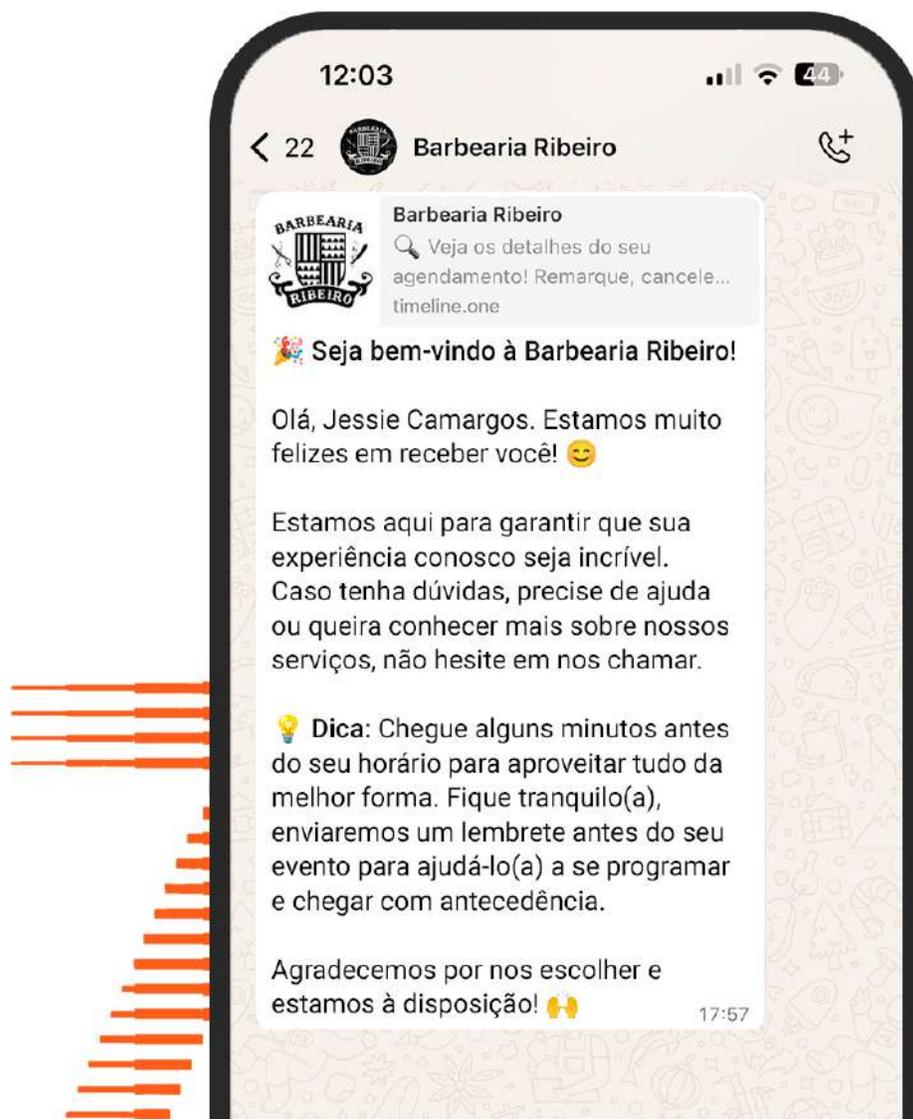


*Exemplo de mensagem real

7. Mensagem de Boas-Vindas para o Primeiro Agendamento

Após o primeiro agendamento, envie uma mensagem personalizada dando boas-vindas e orientando sobre a experiência.

Crie uma experiência diferenciada para seus clientes



*Exemplo de mensagem real

8. Mensagem Agradecendo os Clientes que Indicaram

Quando um cliente indicar outro, envie:

- Um agradecimento automático.
- Um possível bônus para estimular novas indicações.

Mostre sua gratidão aos clientes que te promovem



*Exemplo de mensagem real

9. Mensagem Oferecendo Produtos ou Serviços Antes do Agendamento (Upsell)

Poucas horas antes do agendamento, ofereça:

- Produtos adicionais.
- Serviços adicionais.

Aumente seu ticket médio de forma simples e natural.



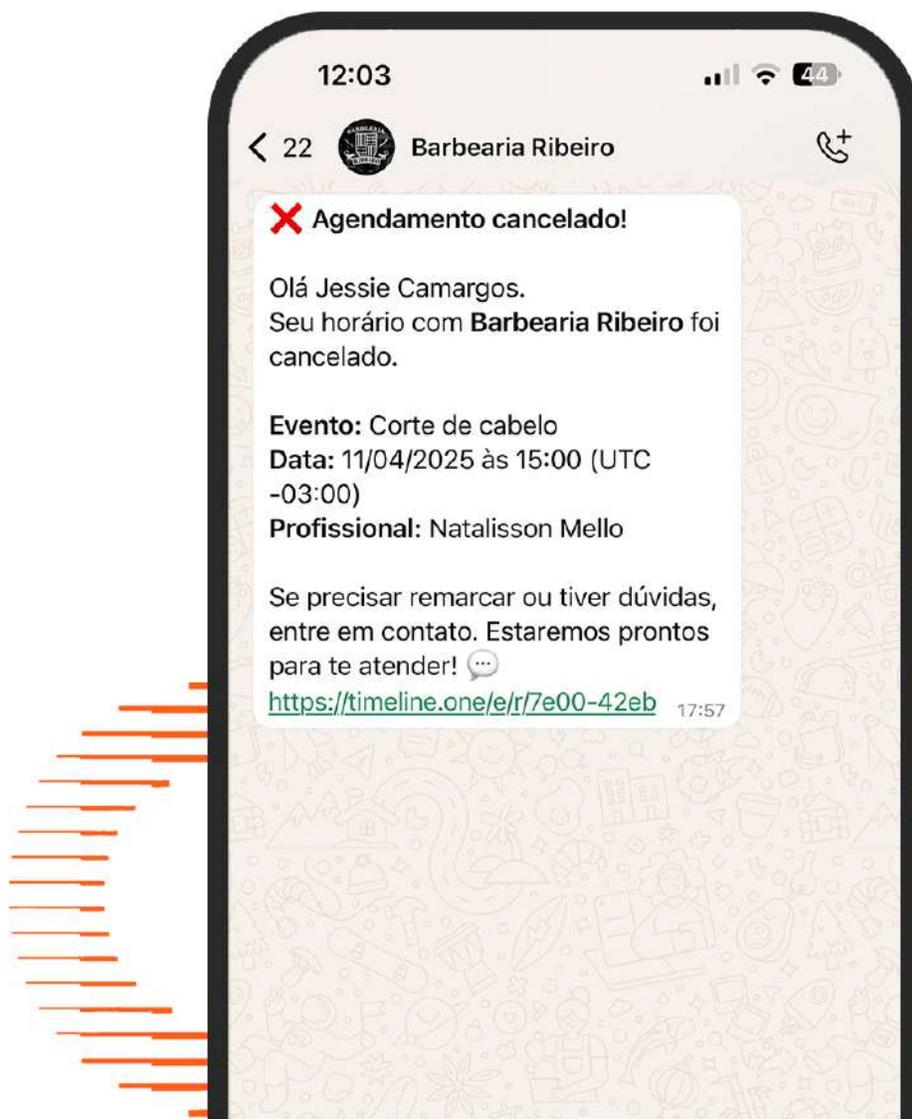
*Exemplo de mensagem real

10. Mensagem de Reagendamento Após Cancelamento

Caso o cliente cancele, envie automaticamente:

- Um convite para escolher um novo horário.

Não perca o cliente, mantenha sua agenda sempre cheia.



*Exemplo de mensagem real

Dica Bônus:

Crie uma Lista de Transmissão no WhatsApp

Através da sua lista de transmissão você poderá enviar mensagens em massa para seus clientes de forma privada.

O que enviar:

- Divulgação do seu link de agendamento.
- Promoções de última hora.
- Avisos de recesso ou mudanças.
- Ofertas de produtos e serviços.

Com essa estratégia, você mantém seus clientes engajados e preenche a agenda mais rápido.

Estudo de Caso

Barbearia Ribeiro

*A mesma usada nos exemplos



A Barbearia Ribeiro, com três barbeiros e sem recepcionista, enfrentava:

- Dificuldade para encher sua agenda.
- Muitos clientes faltando sem avisar.
- Muito tempo gasto respondendo clientes.
- Dificuldade em manter a agenda organizada.
- Pouco controle financeiro.

Após implantar automações:

- 99% dos agendamentos foram automatizados.
- Economia de 90% no tempo gasto para agendar.
- As faltas reduziram 80%.
- A gestão ficou simples, permitindo foco total no atendimento.

Tudo isso sem precisar aumentar sua equipe ou complicar seu dia a dia.

Como Você Pode Colocar Isso em Prática na sua Barbearia?

Você não precisa dominar tecnologia ou usar várias ferramentas separadas.

O Timefox já resolve tudo para você:

- Agendamento online 24 horas.
- Mensagens automáticas em todas as etapas.
- Calendário inteligente para os profissionais.
- Histórico completo de cada cliente.
- Controle financeiro prático.
- Pesquisa de satisfação.
- Relatórios
- Ferramentas de retenção e fidelização.

Em poucos minutos, você cria uma conta no Timefox e coloca sua barbearia operando no piloto automático.

Conclusão:

Chegou a Hora de Automatizar

As barbearias que mais crescem hoje são aquelas que usam tecnologia a seu favor.

Automatizar é:

- Reduzir seus problemas.
- Encantar seus clientes.
- Aumentar seu faturamento.
- Organizar seu negócio.

Não fique para trás.

Automatize sua barbearia com o Timefox!

Crie sua conta e comece grátis.



Preparamos uma Oferta Especial para Você

Acesse www.timefox.com.br/cadastro/
crie sua conta e teste grátis por 7 dias.

Se gostar, use o cupom **EBOOK10**
para ganhar 10% de desconto no seu plano!

OBS. Parabéns por chegar até aqui, desejamos que
você tenha muito sucesso em seu negócio.

www.timefox.com.br